

Solution ENGIE : Please, une plate-forme B2B2C de livraison de biens et services pour les villes petites et moyennes

Sands Expo
Level 1, Hall G
Eureka Park
Stand 50922



Please

QG : Paris, France
CEO : David Denis

www.please.maison
@PleaseApp

© Tous droits réservés

PRÉSENTATION

Please est une plate-forme B2B2C de livraison de biens et services des commerces de proximité pour les habitants des villes jusqu'à 100k habitants. Please développe un nouveau marché en apportant ce *business* aux villes de petite et moyenne taille. Son modèle de déploiement innovant s'appuie sur le principe de la franchise. Les partenaires locaux construisent leur solution en quelques semaines à moindre coût, ce qui assure une véritable modularité du modèle. Please a été lancé à l'initiative d'un collaborateur d'ENGIE dans le cadre du dispositif d'intraprenariat du Groupe.

ACTUS

- Q3 2019 : 50 villes ouvertes.
- Q4 2018 : ouverture de Please à l'échelle européenne.
- Q3 2018 : 15 villes ouvertes.
- Q2 2018 : levée de fonds « Series A » pour accélérer notre développement en France.
- Q1 2018 : 5 villes ouvertes au travers de 5 sociétés partenaires indépendantes.

CHIFFRES CLÉS

- **7000** commandes honorées en **9** mois d'activité.
- **5000** inscrits en **9** mois d'activité.
- **100** commerçants référencés.
- **97%** de satisfaction client.
- Une équipe de **20** personnes.